

京津冀协同发展十周年

新发地“大王”们返乡种万亩樱桃 两小时即可鲜送进京

小樱桃成就甜蜜大产业

本报讯(特约记者 孙颖)提起河北易县,人们想到的是狼牙山五壮士,是清西陵,是“风萧萧兮易水寒”……如今,樱桃成了易县的又一块金字招牌。

北京新发地的“大王”们用了14年的时间,在易县这片沃土上种出万亩樱桃,又通过新发地的平台把这种鲜果送进北京的千家万户,成就易县甜蜜大产业,也让樱桃成为易县融入京津冀协同发展的一张新名片。



村民在分拣樱桃。孙颖 摄



樱桃采摘园。孙颖 摄

易县樱桃两小时鲜送进京

中午11时许,易县塘湖镇北淇村千亩樱桃园,一人多高的樱桃树在阳光下排队,红彤彤的樱桃挨挨挤挤的,被阳光镀上点点亮斑,很是喜人。

七八位骑着电动自行车的工人从山坡的小路而下,忙碌了一上午的他们赶着回家做饭,与此同时,他们采摘下来的樱桃已经完成分拣、装车,奔向140多公里外的北京。

驾车行驶在塘湖镇,公路两侧的山头上,时不时就冒出个樱桃园的招牌。田间地头,立着各家快递公司揽客的广告招贴,整个小镇好像都在为樱桃忙碌着。

从北淇村向东6公里左右,是南界安村,润福园樱桃采摘园就在村里。走进大门,凉棚下几位工人正在分拣着樱桃,三五批游客从山上乘兴而归,将自己采摘的樱桃交给工作人员称重。这个采摘园,既接待游客的采摘,也往北京输送樱桃。工人们上午摘下午分拣,一天能进京五六吨樱桃。

如今正是易县露天樱桃成熟季,每天下午,从易县进京送樱桃的货车络绎不绝,可以走京昆高速,也可以走京港澳高速,还可以走京雄高速……条条大路通北京,两个小时出头,鲜果就能进入新发地农产品批发市场。

北京市民对樱桃有多喜爱?2023年樱桃上市季,4个月内新发地市场销售的樱桃达到3.8万吨,相当于北京人每天会吃掉300吨樱桃。

不用保鲜、不用冷藏,能够以最新鲜的状态进京的易县樱桃,受到越来越多北京市民的认可。

荒山都种上了“摇钱树”

“一亩地脱贫、两亩地致富、三亩地奔小康!”这是新发地农产品批发市场董事长张玉玺当初考察易县樱桃种植时总结的一句话,在易县广为流传,也让越来越多的易县人加入了樱桃产业。

今年47岁的马俊岭,土生土长的南界安村人,现在是润福园樱桃采摘园的主理人。

“以前就在村里搞个小石材加工厂,雇了三五个人,生意不好做,还污染环境。”马俊岭告诉记者,当地农民土里刨食,以玉米种植为主,大田玉米,一亩地好了也就能挣个几百块钱,很多土地都撂荒了。

看中了“能种出来就能卖出去”的市场,也看到一亩地产值三五万的未来,马俊岭撂下了自己的小厂子,成了第一批樱桃种植合伙人。蓬勃发展的樱桃产业,不仅让易县的种植结构发生了翻天覆地的变化,也让易县的农民成了“樱农”,吃上了“樱桃饭”。

村民郭志红以前四处打工,去丰润的箱包加工厂给人家缝包,农忙的时候还得回来伺候玉米。自从县里樱桃产业越来越红火,她就在家门口打工了,已经熟悉了樱桃生产的各个环节。

“干六七年了,从家出来,几分钟就到地头,采摘的活计,一天能有100多块钱的收入,分拣的活计也能挣八九十块。”郭志红一边熟练地分拣着樱桃,一边告诉记者。

易县的樱桃产业,让越来越多的村民守在家门口就能成为“万元户”。比如最早种植樱桃的北淇村,成立了合作社,注册了商标,几乎家家户户种樱桃,全村樱桃种植面积达到3000多亩,年收入近亿元。

“从秦始皇那时候荒到现在的山,都种上了‘摇钱树’!”村民们说。

目前,易县成规模的樱桃种植户已经达到289户,樱桃产业年收入超过3.9亿元,全县仅樱桃产业园区流转的土地就达到3500亩,每年向周边乡镇提供务工就业岗位2000多个。樱桃产业的发展让农民的腰包鼓了起来,还有的通过土地、资金、劳力入股,每年定期分红,成为樱桃园的“大股东”,走上了致富的快车道。

“只要咱们易县种出好樱桃,就能在新发地市场卖出好价钱。”张玉玺说,将继续支持商户在易县把樱桃产业做大做强,让首都市民吃到更新鲜、更美味的樱桃。

“大王”返乡种出万亩樱桃

樱桃好吃树难栽!如今易县樱桃种植面积已经达到上万亩,而在2010年之前,易县的樱桃种植面积几乎可以忽略不计。

短短14年,如何实现从“零”到“万”?离不开新发地的“大王”们。

“放心吃,没打药,都是有机种植!”北淇村千亩樱桃园主郭联合抬手摘下两颗红得发紫的樱桃递给记者。在易县,他是最早利用荒山成规模种植樱桃的带头人;在新发地,他还有另一个身份——苹果“大王”。

“摊子越铺越大,四处找货源,啥东西都不愁卖!”郭联合告诉记者,经过多年打拼,2010年的时候,他已经成为市场的苹果单品销售大户,有了比较成熟的销售渠道,市场也鼓励商户向种植环节拓展产业链,他想起了老家那些荒山。

请了业内的朋友来看,虽然是荒山,可是气候条件和土质都很好,适合种植樱桃。

“能种出来就能卖出去!守着新发地这个大市场,就是底气。”郭联合开始在山头种樱桃,第一个山头,第二个山头,第三个山头……如今他的樱桃种植面积已经发展到了1800多亩。

像郭联合这样在易县种樱桃的新发地商户还有不少,润福园樱桃采摘园的园主刘文坡,就是从塘湖镇南界安村走出去的新发地樱桃“大王”。

刘文坡返乡种樱桃,始于2015年开始的脱贫攻坚战。当时新发地积极响应号召,带着“大王”走进贫困县,以“企业抓两头,农民干中间”的模式助力贫困县建设果蔬种植基地。

“易县,昼夜温差大,适合樱桃生长!”作为新发地樱桃“大王”,当时的刘文坡已经在大连建设了自己的种植基地。他分析了易县的地理环境条件,发现如果在这里种植樱桃能比大连上市一个月左右,相当于延长了樱桃的供应季。

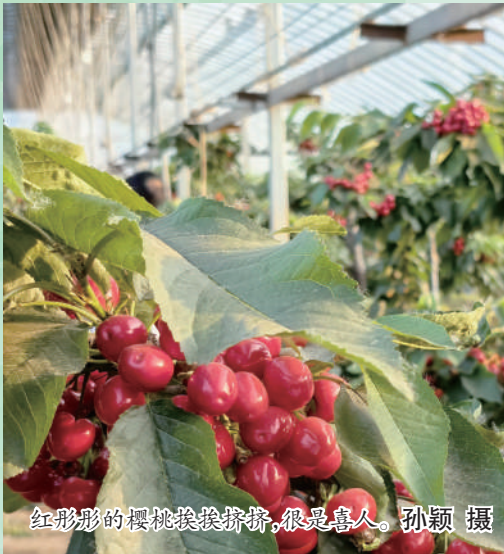
返乡种樱桃,刘文坡把成熟的全自动智能温控、滴灌和一体化浇水等技术带回了家乡,也让易县的樱桃走上了产业化、标准化、规模化发展的道路。如今已经先后发展了南界安润福园、夏家庄两个千亩樱桃产业园,还通过了有机认证,走进了百果园、盒马鲜生等国内大型连锁商超。

易县的樱桃产业愈来愈红火,继郭联合、刘文坡之后,新发地商户卢志田、李连奎等也加入返乡种樱桃的行列。在他们的带动下,易县樱桃种植面积已经达到上万亩,覆盖塘湖镇、尉都乡等8个乡镇27个行政村,形成了以南界安润福园、北淇村春兴、夏家庄、西城阳益农为代表的4个千亩樱桃产业园,樱桃年产量600多万公斤。

七山一水二分田的易县,成为离北京最近的樱桃主产区。



众多樱桃园“采摘”。孙颖 摄



红彤彤的樱桃挨挨挤挤,很是喜人。孙颖 摄

樱桃为“媒”融入京津冀协同发展

日前,易县樱桃节开幕了,来易县的京牌车也多了起来。“刷小视频,看到了易县樱桃熟了,开车过来也就一个半小时。正好儿子上学期学了《狼牙山五壮士》,我们一商量,趁着周末来爬爬山,摘樱桃。”从北京赶过来的刘女士告诉记者,上午趁着凉快摘樱桃,中午去吃农家饭,下午去狼牙山,晚上就回家了,一天就能打来回。

“狼牙山易水清西陵”,如今,易县开始打造樱桃这块绿色的招牌。北淇村借果生景,打造了樱桃园旁垂钓园,连通龙西路,融入狼牙山易水湖大景区;南界安的蒙古包小菜园,借景促销,成为易县旅游的新看点;各种采摘园如雨后春笋般涌现,赏花品果,采摘销售占到总销售额的五成……

易县成立了易县樱桃产业协会,注册了“易县大樱桃”

区域公共品牌,连续三年举办樱桃节,让越来越多的人知道了易县大樱桃。新发地的“大王”们也更有干劲儿了,郭联合正在给山上的樱桃园建智能的防雨棚,让樱桃采收季更稳妥;刘文坡正在引进空调制冷设备,将樱桃的上市期提前到1月份,让易县的樱桃更具竞争力……

易县副县长李晨潮介绍,近年来,易县坚持樱桃种到哪里,路就修到哪里,水就引到哪里,电就架到哪里,项目资金就投到哪里。形成了“支部+果园”“公司+基地”“能人+农户”“合作社+农户”“家庭农场+园区”等多种经营模式,亮点频出。今后,易县将继续把政策向樱桃产业倾斜,资金向樱桃产业集中,打造樱桃小镇,把樱桃种植面积发展到5万亩,让樱桃成为易县融入京津冀协同发展的新名片。



樱桃园。孙颖 摄